

2018-2023年中国美容院市 场现状分析及投资前景研究报告

报告目录及图表目录

博思数据研究中心编制

www.bosidata.com

报告报价

《2018-2023年中国美容院市场现状分析及投资前景研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.bosidata.com/report/Q87504OHOF.html>

【报告价格】纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8200元

【出版日期】2018-04-11

【交付方式】Email电子版/特快专递

【订购电话】全国统一客服务热线：400-700-3630(免长话费) 010-57272732/57190630

博思数据研究中心

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

说明、目录、图表目录

报告说明:

博思数据发布的《2018-2023年中国美容院市场现状分析及投资前景研究报告》介绍了美容院行业相关概述、中国美容院产业运行环境、分析了中国美容院行业的现状、中国美容院行业竞争格局、对中国美容院行业做了重点企业经营状况分析及中国美容院产业发展前景与投资预测。您若想对美容院产业有个系统的了解或者想投资美容院行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

近年来，人们从生活中、媒体宣传中真切地感受到时尚一族美容的方式在变、内容在变，一些新名词、高科技术语被拷贝到人们美容生活之中。芯片记录肌肤档案，编程个性化的美容方案，现代科技引入美容业为爱美的人提供更精确的美容指南；以生食为理念的保健食品，用滋补的方式调整皮肤，让美容、瘦身更科学；人们在挑选化妆品时，首选成分是低碳有机的。我国美容市场创新举不胜举，装点了人们的生活，让生活更美好。

随着收入丰厚的白领女性和拥有个人事业的成功女性的不断增多，她们已逐渐成为美容院最具消费能力和最活跃的顾客。由于她们在生意场上或职业场合的社会角色分量的加重，其对美容的要求已远远超出“面部美容”的范畴，而进入更深层次的“整体美容”、“心理美容”。因此，她们需要寻找一个既能适合“个人身份又能满足其社会身份”的休闲服务场所，这种场所就演变为顾客生活与工作的“加油站”。

随着科技水平的不断提高，与美容相关的高科技含量产品、设备、仪器的大量开发生产，促使美容院业越来越朝着专业化、精致化的方向发展，使各类型专门店的设立与生存出现了潜力巨大的市场机会与空间。专门店无论是店面的装潢、产品组合、设备仪器，还是技术、咨询每一个环节均传递着“专业”的信息。在专业的基础上突现出属于自己的经营或服务特色，为顾客提供大量的专业化咨询，形成良好的口碑。其员工应具备丰富的美容知识和计算机知识，纯熟的手法，并可熟练操作美容仪器、设备。

报告目录：

第一章 中国美容行业发展现状

第一节 中国美容行业发展概况

一、中国美容行业“五化”特征

二、中国美容行业“五性”特征

三、中国美容业总体市场特征

四、中国美容机构主要业态

第二节 中国美容行业发展状况

一、中国美容行业发展基本现状

二、中国美容行业各运行指数分析

三、我国美容行业的终端运作模式

第三节 中国美容市场发展现状分析

一、我国美容市场理念不断创新

二、中国美容市场发展的新特征

三、中国美容护肤品市场快速增长

四、中国美容市场加盟连锁现象简析

五、国内美容市场亟待规范化发展

第四节 整形美容行业现状分析

一、我国整形美容产业区域布局的特点

二、中国整形美容行业现状概述

三、我国整形美容企业的发展概况

四、整形美容行业发展规模

五、整形美容行业发展状况

六、整形美容掀起投资热潮

第五节 中国主要地区美容市场发展现状

一、上海美容市场展现良好趋势预测

二、广州美容市场亟需洗牌

三、深圳美容市场的竞争力分析

四、东莞成立首家美容用品专业市场

五、四川医疗美容市场的问题与对策

六、青岛民营企业争做美容市场龙头

第六节 中国美容行业发展面临的问题

一、我国美容行业发展存在的问题

二、国内美容市场发展面临的挑战

三、制约我国美容业快速发展的瓶颈

四、我国美容行业发展存在的不足

五、中国美容行业缺乏高层次人才

第七节 化妆品进出口数据分析

- 一、化妆品出口数据分析
- 二、化妆品进口数据分析
- 三、2018-2024年国内化妆品产品进出口情况预测

第二章 中国美容院市场发展概况

第一节 中国美容院基本发展现状

- 一、美容院的特点
- 二、美容院的主流类型
- 三、美容院的人员状况
- 四、美容院的技术内涵

第二节 中国美容院现状调查结果

- 一、中国美容院管理现状
- 二、中国美容院销售现状
- 三、中国美容院经营现状
- 四、中国美容院政策认知现状
- 五、中国美容院经营模式
- 六、中国美容院品牌经营

第三节 中国美容院人才发展现状

- 一、美容化妆品业人才状况分析
- 二、中国美容业人才培养逐步升级
- 三、中国美容行业急缺专业和管理人才
- 四、美容顾问走在美容营销的最前线

第四节 中国主要省市美容院发展现状分析

- 一、深圳美容院发展现状分析
- 二、上海美容院发展动态
- 三、北京家庭式美容院蓬勃发展
- 四、广州美容院发展特点分析
- 五、国内二线城市美容院快速发展

第三章 中国美容院营销分析

第一节 中国美容院营销现状分析

- 一、中国美容行业营销模式剖析

二、中国整形美容行业的网络推广模式

三、整形美容行业的会议营销分析

四、我国整形美容机构经营模式

第二节 中国美容院专业线市场调研

一、美容专业线市场发展概况

二、专业线美容企业的“渠道扁平化”浅析

三、专业线美容市场发展环境面临的问题

四、美容专业线市场遭遇的困惑

五、美容专业线市场投资策略分析

六、美容专业线品牌经营的定位策略

第三节 美容院淡季营销的策略

第四节 美容院“前店后院”模式分析

第五节 “美容美发厅传媒系统”多元盈利模型

一、广告销售盈利模型

二、影视广告制作盈利模型

三、产品开发销售盈利模型

四、产品代理直销盈利模型

五、网站运营盈利模型

六、公关活动盈利模型

七、电信增值盈利模型

八、媒体整合赢利模式

九、俱乐部赢利模型

第六节 我国中小美容院的营销对策分析

一、精准的战略定位

二、鲜明的识别系统

三、合理的产品组合

四、高效的人员管理

五、有效的促销方式

六、理性的销售行为

第七节 美容院顾客五大类型销售建议

第四章 美容院连锁经营发展分析

第一节 连锁经营的相关介绍

一、连锁经营发展的条件

二、实行连锁经营的条件

三、连锁经营的经营形态

四、国内连锁经营发展态势分析

第二节 美容院连锁经营总体分析

一、美容院连锁经营的诸多益处

二、美容院连锁经营已成必然趋势

三、中国美容院的连锁经营发展

四、我国美容连锁巨头发展分析

五、国内美容业连锁经营的困境剖析

六、美容连锁店经营出现的若干问题

第三节 中国美容院连锁经营发展的策略

一、重新构建真正的美容业连锁经营

二、管理是美容加盟连锁体系的制胜法宝

三、国内美容业连锁新模式的剖析

四、连锁美容院会员制发展的最佳方案

五、美容连锁企业品牌形象定位的策略

六、国内美容企业连锁经营策略抉择分析

第五章 中国重点美容院品牌及企业分析

第一节 现代美容

一、企业简介

二、财年公司经营状况

第二节 唯美度

一、企业简介

二、经营状况

第三节 路易香浓

一、企业简介

二、竞争优势

第四节 紫晶兰朵

一、企业简介

二、竞争优势

第五节 罗兰佩蒂

一、企业简介

二、竞争优势

第六节 雪肌妮丝

一、企业简介

二、竞争优势

第七节 欧洁蔓

一、企业简介

二、竞争优势

第八节 奈瑞儿

一、企业简介

二、竞争优势

第九节 京都薇薇

一、企业简介

二、竞争优势

第十节 百莲凯

一、企业简介

二、竞争优势

图表目录：（略）

更多图表见正文.....

详细请访问：<http://www.bosidata.com/report/Q87504OHOF.html>